



## Leistungsmerkmale & Nutzen

Der Layer2 Cloud Connector schließt zahlreiche Lücken und beseitigt typische Probleme, die bei der Migration, Synchronisation und dem Backup von Dokumenten mit Microsoft Office 365 bzw. SharePoint im Standard auftreten.

- Der Connector kann u.a. zur Synchronisation von lokalen Dateien und Dokumenten mit Microsoft Office 365, SharePoint und OneDrive für Business Bibliotheken eingesetzt werden.
- Es werden verschiedene Datenquellen unterstützt: Lokale Dateiverzeichnisse, File Server Shares, Home Drives, Dropbox, Box.Net, Google Drive und andere.
- SharePoint zu SharePoint Dokumenten-Synchronisation wird ebenfalls unterstützt.
- Synchronisiert zuverlässig auch oberhalb des Listenschwellwertes von 5.000/20.000 Dateien.
- Unterschiedliche Dateinamenskonventionen im Dateisystem und in SharePoint werden automatisch berücksichtigt. Verbotene Dateitypen werden automatisch als ZIP-Archiv bereitgestellt.
- Flexible Quell- und Zielfilter: SQL-ähnliche Abfragen ermöglichen eine flexible Dateiauswahl.
- Dynamic Columns erlauben die Implementierung spezieller Geschäftslogik in C#.
- Bi-direktionale und uni-direktionale Synchronisation (z.B. für Backup oder Migration).
- Beliebige Quell- und Zielordner unterstützt. Flexibles Spalten-Mapping möglich.
- Synchronisation der Dateien in Bibliotheken oder wahlweise nur der Metadaten in Listen.
- Verschiedene Strategien zur Lösung von Replikationskonflikten. Flexibles Logging und Alerting. Zentrale Verwaltung der Verbindungen.
- Sichere Datenübertragung per HTTPS (SSL). Software läuft als Windows Dienst im sicheren Netzwerk. Keine Datenübermittlung an Dritte.

*“Der Layer2 Cloud Connector für Microsoft Office 365 füllt eine weit offene Lücke bei der Integration von Fremddaten in SharePoint Online.“*

Mark Pietrasanta, CTO @ Aquilent

## Lizenzierung & Partnerprogramm

- Kostenfreie Shareware Edition (25 Dokumente).
- Personal Edition: 399 € pro Installation.
- Professional Edition: 995 € pro Installation.
- Optionale jährliche Software Assurance für Updates / Upgrades: 20% der Lizenzkosten.
- Keine User CALs, keine Volumengebühren.
- Kostenfreies Partnerprogramm für Reseller und Dienstleister: Bis zu 30% Rabatt auf Lizenzen, kostenfreie NFR Edition zur internen Verwendung, Priority Support, Partnerseiten, Lead Transfer u.a.

